

## **IBM PADA KELOMPOK USAHA PENGOLAHAN METE SEBAGAI UPAYA PENGUATAN USAHA DAN PERLUASAN PASAR**

*Fitri Rahmawati, Rizqie Auliana, Kokom Komariah, dan Mutiara Nugraheni*  
Lembaga Penelitian dan Pengabdian Kepada Masyarakat  
Universitas Negeri Yogyakarta

### **ABSTRAK**

Tujuan kegiatan ini adalah: 1) Penguatan usaha pada kelompok Sendang Rejeki dan Sumber Rejeki melalui peningkatan kualitas produk mete sesuai SNI 2) Pemanfaatan buah semu jambu mete melalui diversifikasi olahan buah semu jambu mete untuk peningkatan nilai jual 3) Pemetaan dan perluasan jangkauan pasar .

Kegiatan IBM ini dimulai dengan penguatan usaha melalui Pelatihan Intensif cara produksi dan pengolahan mete sesuai dengan SNI. Kegiatan pelatihan tahap I telah berhasil dilaksanakan dengan baik selama 12 jam tatap muka berupa penyelenggaraan pelatihan secara singkat, yaitu tahap teori, praktek, evaluasi dan motivasi. Materi teori yang diberikan adalah a) Cara Produksi dan Pengolahan Mete sesuai dengan SNI, b) Pengemasan dan pelabelan, c) Penentuan Waktu Kadaluarsa dan d). Perijinan Depkes. Untuk pencapaian tujuan yang kedua dilakukan pelatihan intensif tahap II dengan teori dan praktek pengolahan buah semu jambu mete menjadi aneka olahan yaitu: sirup, minuman sari buah, selai, abon, dan dendeng jambu mete. Materi ini diberikan selama 3 kali 240 menit Dalam pelatihan praktek juga diajarkan cara penggunaan mesin press, mesin peniris minyak, dan cup sealer sebagai alat pengemas minuman sari buah. Setelah kegiatan pelatihan selesai dilakukan peserta mendapatkan pendampingan hingga mampu menjalankan usaha terutama diversifikasi olahan buah semu.

Kegiatan pelatihan ini dikatakan berhasil karena telah sesuai dengan Indikator keberhasilan yang ditetapkan, yaitu pelatihan dinyatakan berhasil apabila 80% peserta mengikuti pelatihan sampai selesai dan dibuktikan dari presensi kehadiran. Capaian target luaran telah sesuai dengan dibuktikan dari 80% peserta telah mampu melakukan proses produksi dan pengolahan mete sesuai SNI. 80% peserta telah mampu memanfaatkan buah semu jambu mete menjadi aneka olahan seperti: sirup, minuman sari buah, selai, abon dan dendeng jambu mete. Telah dihasilkan pemetaan pasar dan strategi perluasan pasar pada kelompok Sendang Rejeki dan Sumber Rejeki. Sementara dari sikap atau respon terhadap kegiatan pelatihan ini 80% menyatakan sangat bermanfaat dan 20% menyatakan bermanfaat. Hingga saat ini pendampingan masih tetap dilakukan oleh TIM Pengabdian.

Kata kunci: pengolahan mete, diversifikasi, penguatan usaha, perluasan pasar

## **IBM BUSINESS GROUP AS A NUT PROCESSING EFFORTS OF BUSINESS AND STRENGTHENING MARKET EXPANSION**

*Fitri Rahmawati, Rizqie Auliana, Kokom Komariah, dan Mutiara Nugraheni*  
Lembaga Penelitian dan Pengabdian Kepada Masyarakat  
Universitas Negeri Yogyakarta

### **ABSTRACT**

The purpose of this activity is to : 1) Strengthening efforts on Sendang Rejeki and Sumber Rejeki groups through improving the quality of cashew products in accordance with SNI. 2) Utilization of the cashew apple through diversification of processed the cashew apple to increase the selling value. 3) Mapping and expanding market reach.

IBM's activity begins with strengthening the business through Intensive Training cashew production and processing method in accordance with SNI.. Phase I training activities have been properly implemented over 12 hours of face-to-face training events in: theory, practice, evaluation and motivation. The material theory given is: a) Production and Processing Method of Cashew in accordance with SNI , b ) Packaging and labeling , c ) Determining of Expiration Date and d ) . permitting from Department of Health. For the second goal achievement conducted intensive training phase II with the theory and practice of the cashew apple processing into various processed: syrup, fruit juice, jam, shredded, and cashew jerky. This material is given for 3 times, 240 minutes each In practical training also taught how to use of press machine, oil drainer, and cup sealer as a juice beverage packaging. After completion of the training activities undertaken by participants receive assistance to be able to run a business especially diversification of the various cashew apple processed.

This training was successful because it had been in accordance with the defined indicators of success, namely the training declared successful if 80% of participants attended training and verified of presence completely. The achievement of the target in accordance with proven outcomes 80% of participants have been able to process cashew production and processing in accordance with SNI . 80% of participants have been able to take advantage of the cashew apple into various processed such as syrup, fruit juice, jam, dried meat floss and cashew nuts. Generated mapping market and expansion strategies in Sendang Rejeki and Sumber Rejeki groups. From the attitude or response to this training 80% said very useful and 20% said useful. To the present accompaniment still remains carried by servant team.

*Keywords: cashew processing, diversification, strengthening of business, market expansion*